Tressis cierra un acuerdo estratégico con Cedrus & Partners para crear vehículos de inversiones alternativas

- **Cedrus & Partners, asesor independiente líder en Francia, se encargará de la definición estratégica del *asset allocation* y de la selección de los fondos, y Tressis constituirá los vehículos de inversión y los distribuirá en España.**

Madrid, 6 de abril de 2021.- Tressis, sociedad de valores independiente especializada en gestión de patrimonios y planificación financiera, y Cedrus & Partners, asesor con capital independiente, líder en el mercado galo, han firmado un acuerdo estratégico para el diseño de vehículos de inversión alternativa.

Con 17.000 millones de activos asesorados, con presencia en Francia, España y Suiza y más de 25 profesionales en plantilla, Cedrus & Partners, es un actor clave en el asesoramiento de activos alternativos en Europa. Realizará la definición estratégica del *asset allocation* de los vehículos de inversión, la selección de los fondos en cada categoría y, entre otros servicios, la *due diligence* y el seguimiento de las inversiones.

Por su parte, Tressis Gestión será la entidad gestora y Tressis SV promoverá la comercialización de los productos y será el distribuidor de estos vehículos en España.

Una forma única en España para abordar las inversiones alternativas.

Cedrus con más de 15 años de experiencia y 17.000 millones de euros bajo asesoramiento, cuenta, para la construcción y modelización de sus carteras, con la más completa base de datos de gestoras y fondos alternativos, una potente herramienta de análisis y un sistema de *reporting* de desarrollo propio, que facilita el seguimiento de este tipo de inversiones.

Aborda las inversiones alternativas como programas completos de inversión a lo largo del tiempo y a medida, dando sentido a la construcción de carteras de inversiones ilíquidas como un activo más dentro de la gestión de patrimonios. Incorpora criterios ASG en la selección y valoración de las inversiones.

La alianza con Cedrus & Partners, permite a Tressis completar las soluciones de inversión que ofrece a sus clientes, por el lado de las inversiones alternativas.

"La inversión alternativa tiene un importante potencial de crecimiento y creciente interés por parte de inversores, pero no debemos olvidar que va dirigido a inversores cualificados y profesionales. El entorno de tipos ha favorecido la inversión en este tipo de activo, pero

como asesores debemos entender muy bien los objetivos financieros del cliente, cómo estas alternativas complementan su cartera, si son idóneas y apropiadas, y diseñar juntos un plan de inversión", comenta Sonsoles Santamaría, directora de negocio de Tressis.

"Hemos encontrado el socio perfecto que complementa nuestras capacidades de construcción de carteras y soluciones de inversión para cada uno de los clientes a lo largo de todo su ciclo vital. Las inversiones alternativas pueden ser muy interesantes, pero necesitamos un equipo con la experiencia, capacidades y enfoque profesional para construir las carteras. No lo vemos como una inversión puntual oportunista, sino como una estrategia a largo plazo que requiere un diseño coherente y especializado." añade Santamaría.

Romain Ribello, Country Manager Iberia de Cedrus & Partners destaca que "la alianza con Tressis nos permitirá desarrollar nuestra experiencia en los mercados alternativos en España. Para nosotros era importante estar acompañados en España, ya que es un mercado muy concentrado y sólo una entidad como Tressis nos permitirá aportar nuestro know-how. El desarrollo de productos a medida para nuestros clientes es uno de los pilares de nuestra actividad de asesoramiento y estamos muy ilusionados de ofrecer nuestras capacidades de inversión dentro de los mercados alternativos, donde la demanda en España de este tipo de inversión se ha acelerado de forma espectacular en los últimos meses. Nos comprometemos a ofrecer al mercado español soluciones únicas que satisfagan las necesidades de estas complejas clases de activos, buscando siempre que sean coherentes con las necesidades de los inversores a largo plazo." Romain Ribello, Country Manager Iberia de Cedrus & Partners.

Acerca de Tressis

Tressis (www.tressis.com) es la sociedad de valores independiente líder en gestión de patrimonios y planificación financiera con un patrimonio de clientes de más de 5.150 millones de euros (datos de diciembre de 2020). Fundada en junio de 2000, está formada por un equipo de profesionales con amplia experiencia en el sector financiero y una red de agentes a escala nacional, así como clientes institucionales. Cuenta con una amplia selección de productos, servicio de gestión de carteras, planificación patrimonial, asesoramiento financiero e intermediación. La entidad está presente en Madrid, Alicante, Barcelona, Córdoba, Las Palmas de Gran Canaria, Logroño, Lleida, Sevilla, Santander, Valencia, Bilbao, Palma, Valladolid y Pontevedra.

Acerca de Tressis Gestión SGIIC

Tressis Gestión (www.tressisgestion.com) fundada en 2011, es una Sociedad Gestora de Instituciones de Inversión Colectiva que cuenta con diez Fondos de Inversión, entre los que destacan la gama de multiactivos y Adriza. Pertenece al grupo Tressis y es una de las primeras gestoras independientes de España.

Acerca de Cedrus & Partners

Cedrus & Partners guía y acompaña a actores económicos europeos en la gestión de su patrimonio a largo plazo tanto para institucionales, family offices, fundaciones o empresas familiares.

Su actividad central e histórica es el asesoramiento en inversión financiera, aunque Cedrus & Partners actúa también para sus clientes a través de misiones de asesoramiento en financiación y de ingeniería financiera.

Certificada como Bcorp desde 2020, Cedrus & Partners tiene experiencia en activos privados (private equity, inmobiliario, deuda privada e infraestructuras) y en la inversión de impacto.

Gracias a su equipo de inversión, Cedrus & Partners desarrolla un expertise reconocido en privados donde diseña programas de inversiones a medida para inversores de largo plazo mediante procesos rigurosos de due diligence y herramientas digitales únicas para invertir.

Tressis: 91.702.02.74
Ana Jurado, dir. Comunicación
marketing@tressis.com

Evercom Comunicación: 91.577.92.72
Sonia Álvarez sonia.alvarez@evercom.es
Noelia Pereña noelia.perena@evercom.es

Cedrus & Partners: 91.080.08.82
Romain Ribello, Country Manager Iberia rr@cedruspartners.com